



BUHLMANN

Accountmanager (M/V)

40 uur / Dordrecht / 3316 LV

In deze functie geef je mede invulling aan het verkoopplan. Met name voor wat betreft de jou toegewezen productgroepen en klanten lever je een bijdrage aan het realiseren van de gestelde verkooptargets. Hierbij ben je verantwoordelijk voor alle aan Sales gerelateerde binnendienstactiviteiten. Je werkt nauw samen met (senior) accountmanagers, die op hun beurt verantwoordelijk zijn voor het gehele klanttraject.

Wat ga je doen?

Werken bij BUHLMANN betekent werken binnen een internationaal opererend bedrijf, waar daadkracht, vertrouwen, betrokkenheid en inventiviteit centraal staan. Wij zijn gespecialiseerd in de handel in stalen buizen, fittingen, flenzen en afsluiters. Wij bieden oplossingen op maat voor diverse industrieën. Denk hierbij aan de (petro)chemie en energiesector. In 1981 is het opgericht als familiebedrijf en sinds 2015 zijn we onderdeel van de internationale BUHLMANN Group.

Als Accountmanager houd je je samen met je collega's bezig met het onderhouden en optimaliseren van contacten met bestaande relaties, het voorbereiden van offertes, voeren van verkoopgesprekken en het geven van (technische) productinformatie. Je legt, naar aanleiding van deze klantcontacten (per mail of telefonisch) de afspraken vast met betrekking tot prijzen, kortingsregelingen en betalingscondities. Je bewaakt eveneens een correcte en tijdige uitvoering van de afgesloten verkoopcontracten en je ziet toe op een juiste uitlevering van orders. Bij problemen overleg je met de betrokken interne afdelingen. Je monitort de factuurafhandeling en je draagt zorg voor de afhandeling van klachten. Tenslotte volg je en speel je in op de ontwikkelingen in de markt.

Door al deze verschillende werkzaamheden betreft het een erg afwisselende en uitdagende functie!

Wat heb jij te bieden?

- MBO+/HBO werk- en denkniveau;
- Minimaal 3 jaar ervaring in een soortgelijke functie, bij voorkeur in de staalbranche;
- Goede beheersing van Excel;
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift;
- Je bent resultaatgericht, beschikt over sterke overtuigingskracht en bent creatief;
- Daarnaast beschik je over goede communicatieve vaardigheden.



BUHLMANN

Wat bieden wij?

- Een verantwoordelijke baan bij een internationale organisatie die volop in beweging is en waar jouw ontwikkeling aandacht krijgt;
- Ruimte om initiatief te nemen en je te richten op 'eigen' projecten;
- Een uitstekend salaris afhankelijk van je relevante ervaring;
- Een dertiende maand en minimaal 29 vakantiedagen per jaar;
- Fijne collega's die zorgen voor een gezellige sfeer op de werkvloer;
- Een uitgebreid inwerktraject en ook daarna de mogelijkheid om te blijven ontwikkelen door middel van cursussen;
- Een gloednieuwe werkplek met bedrijfsrestaurant en koffiebar;
- Bij goed functioneren en een wederzijdse klik is het vooruitzicht een vaste aanstelling!

Enthousiast geworden?

Kom jij ons team in Dordrecht versterken? Solliciteren kan via hr.netherlands@buhlmann-group.com. Heb je nog vragen? Dan kan je contact opnemen met onze HR afdeling, wij zijn te bereiken op 088-0327223.