



BUHLMANN
TUBE SOLUTIONS

Die **BUHLMANN GRUPPE** ist ein global agierendes Handelshaus für Stahlrohre, Rohrverbindungsteile und Rohrzubehör in Premiumqualität. Wir sind seit mehr als 70 Jahren ein verlässlicher Partner für unsere Kunden und beschäftigen mittlerweile über 700 Menschen in 17 Ländern.

Für unsere Niederlassung in **Duisburg** suchen wir für das internationale Projektgeschäft – Schwerpunkt Projects Engineering Europe – zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen kaufmännisch oder technisch ausgebildeten

Sales Manager (w/m/d) für die Kundenbetreuung und das Auftragsmanagement – Rohre und Rohrzubehör.

Was Sie bei uns machen

- Als Project Manager (w/m/d) entwickeln Sie unser Projektgeschäft stetig weiter: Mit einem guten Gespür für Potenziale akquirieren Sie im In- und Ausland neue Kunden oder Folgeaufträge für Rohre und Rohrzubehör aus Stahl und Edelstahl.
- Ihre Markt- und Branchenkenntnisse verhelfen Ihnen zum vorteilhaften Ausgang Ihrer Auftrags- und Einkaufsverhandlungen.
- In Ihrer Rolle als Project Manager und Account Manager (w/m/d) begleiten Sie Ihre generierten Aufträge auch nach der Gewinnung und sichern so nachhaltige Geschäftsbeziehungen zu Ihrem Kunden.

Was Sie mitbringen

- Ihr Hintergrund kann technisch oder kaufmännisch sein – Sie können Industriekaufmann/-frau, Groß- und Außenhandelskaufmann/-frau oder einen technischen Beruf erlernt haben, wichtig ist Ihre Erfahrung im internationalen Projektgeschäft, nach Möglichkeit in der Metallindustrie.
- Ideal wäre, wenn Sie sich ganz spezifisch mit Rohren und Rohrzubehör und metallischen Werkstoffen, insbesondere Stählen auskennen.
- Methoden eines effizienten Projektmanagements sind Ihnen vertraut, vielleicht können Sie sogar eine entsprechende Fort- oder Weiterbildung nachweisen.
- Mit Office- und ERP-Anwendungen, gern MS Dynamics NAV, gehen Sie routiniert um.
- Sie sind kommunikationsstark, auf Deutsch, Englisch und gern in einer weiteren Sprache, und zeigen dies auch, wenn Sie gelegentlich Aufträge beim Kunden vor Ort generieren.
- Dabei finden Sie stets den richtigen Ton und vermitteln die Vorteile unserer Produkte anschaulich.

Was Sie mitbringen

Wir bieten Ihnen für dieses anspruchsvolle Aufgabengebiet eine attraktive Vergütung, eine strukturierte Einarbeitung und Möglichkeiten zur stetigen Weiterbildung. Unsere erfolgreiche Zusammenarbeit fußt auf einer offenen, vertrauensvollen und familiären Firmenkultur, die wir durch ganz unterschiedliche innerbetriebliche Angebote pflegen: von Firmenfitness und individuellem Gesundheitsmanagement bis zum Mitarbeiterrestaurant mit eigenem Koch – in unserem hochmodernen Firmengebäude.

Sie sind interessiert? Dann freut sich **Elisabeth Rynski** auf Ihre Bewerbung unter bewerbung@buhlmann-group.com. Bitte teilen Sie uns mit, welches Gehalt Sie sich wünschen und wann Sie bei uns anfangen möchten.

we know how

Power | Process | Offshore | Oil & Gas | Projects